



Programa de Alianzas de Valor Agregado (VAP)

Dirección de Desarrollo de Negocios

El programa de Alianzas de Valor Agregado (VAP) es un esquema de trabajo en el cuál su empresa y Ensitech pueden colaborar para ofrecer servicios en conjunto. El objetivo de esta alianza, es mejorar la oferta de valor complementando los productos de Ensitech con los servicios de valor agregado del aliado, generando una propuesta mucho más atractiva para el cliente.

Inscripción

Ensitech evalúa y aprueba el ingreso de una empresa al programa VAP. En cualquier momento ambas partes tienen el derecho de terminar el acuerdo (mismo que se firma al comenzar la alianza) con el compromiso de liquidar cualquier adeudo pendiente.

Requisitos para ser un VAP

- ❖ Tener un conocimiento profundo en el uso y beneficios de las herramientas de Ensitech
- ❖ Proveer algún servicio que complemente a las aplicaciones de Ensitech
- ❖ Generar una primera venta de servicios

Esquema de trabajo

En el Programa VAP, el aliado es responsable de mantener la comunicación con el cliente final. Sus actividades incluyen:

- ❖ Generar contactos y posibles clientes
- ❖ Promocionar y vender los servicios incluidos en la alianza
- ❖ Asesorar al cliente en el uso de las herramientas
- ❖ Informar al cliente sobre los vencimientos de los servicios y realizar la cobranza
- ❖ Informar a Ensitech sobre nuevos requerimientos, posibles mejoras o errores de las aplicaciones

Para permanecer en el programa VAP es necesario que se generen proyectos periódicamente. Ensitech hará revisiones al menos una vez al año para verificar los movimientos hechos por los aliados.

Esquema de comisiones

En la siguiente tabla se describen los tipos de servicios que Ensitech ofrece y el margen que se considera para el aliado VAP, estos márgenes se considerarán como descuentos sobre los precios de lista de Ensitech al realizar la factura.

Clases	Descripción de Clases	VAP año 1	VAP 2+
Servicios A	Servicios ASP básicos	40%	28%
Servicios B	Servicios adicionales	10%	10%
Servicios D	Servicios especiales	NA	NA
Servicios E	Standalone	20%	NA
Servicios F	Desarrollos a la medida	5%	NA

Nota: para ver el detalle de cada clase de servicios favor de consultar la lista de precios.

Cobranza

El aliado factura directamente al cliente final el total correspondiente a las herramientas comercializadas, basándose en el precio de lista.

Ensitech entonces facturará al aliado los servicios comercializados, tomando en cuenta el descuento que le corresponde por ser Aliado.

Notas adicionales

- ❖ Ensitech se reserva el derecho de modificar el programa VAP sin previo aviso. El aliado tendrá a su vez el derecho de retirarse del programa en cualquier momento, si así lo decide
- ❖ Para obtener mayor información sobre el programa, visite la sección de Alianzas de nuestro sitio:
<http://www.ensitech.com>

Agradecemos su interés por formar parte de nuestra red de aliados.

Cordialmente,

Enrique Bermúdez Siliceo
Director de Desarrollo de Negocios
Ensitech de México, S.A. de C.V.
(81) 8355.6080